

Opciones de pago y política

Tenemos diferentes opciones de pago para nuestros clientes que incluyen efectivo, cheques de la empresa (después de una revisión de su historial de pagos), cheques de cajeros, tarjeta de crédito o Floorplan. Nos asociamos con NextGear, AFC, Floorplan Express, Kinetic Advantage y Westlake Flooring, pero trabajamos con otras empresas. Si no ve su plano de planta en la lista, comuníquese con Linda Zimmerman al 602.368.5848 o linda.zimmerman@daasw.com para hacer los arreglos

- Los clientes en efectivo deben pagar las compras antes de las 5 p.m. del lunes siguiente a la venta. Después de esa hora se aplicará una tarifa por retraso de \$150 por semana. Los coches deben salir de la propiedad antes del domingo después de que se apliquen las tarifas de venta o almacenamiento
- Los pagos con tarjeta de crédito/débito se cobrarán una comisión bancaria del 3,3%
- Los clientes aprobados para escribir cheques de empresa o tener líneas de Flooring tienen 48 horas hábiles desde el día en que el título llega a subasta para pagar sus unidades. Después de ese tiempo se aplicará una tarifa por retraso de \$150 por semana. Puede comprobar el estado de su título en nuestro sitio web
- Cualquier cheque devuelto por Fondos Insuficientes se cobrará una tarifa de \$50 NSF más una tarifa por retraso de \$150. Si se le pide que vuelva a ejecutar el cheque y vuelve NSF por segunda vez se aplicará otra tarifa de \$50 NSF
- Cualquier crédito adeudado en su cuenta se recogerá en su totalidad de los ingresos de venta o antes de que se le emita una bidder badge
- Las ventas “IF” son vinculantes hasta las 12 p.m. del jueves después de la venta.